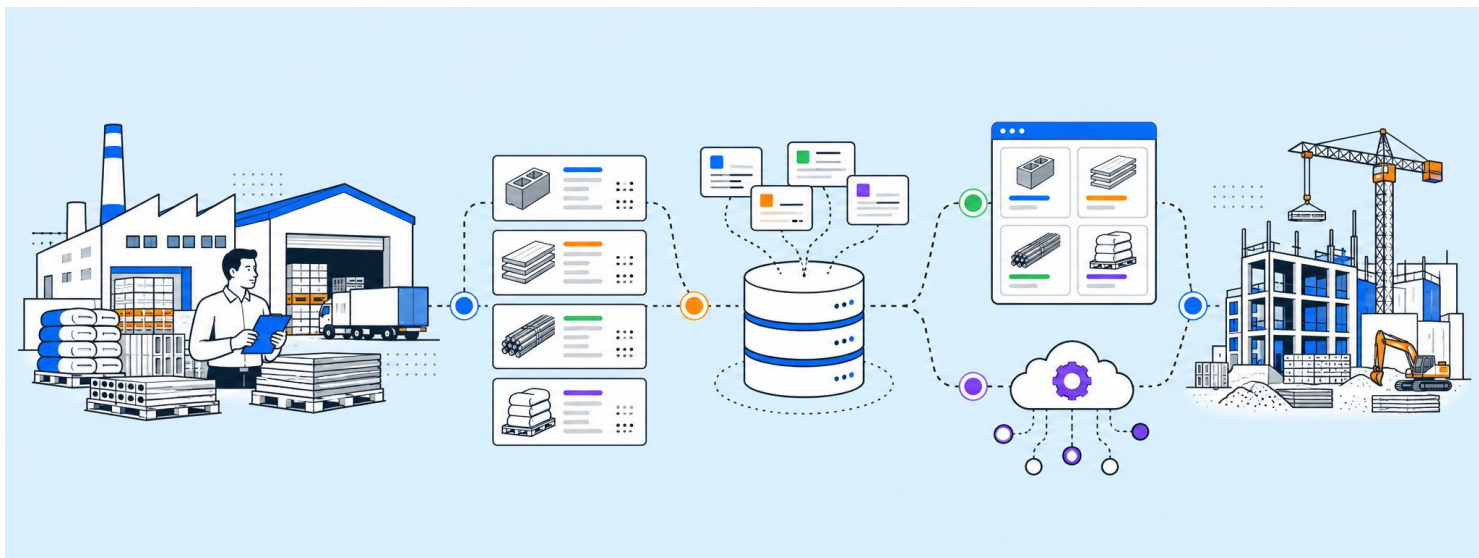


ГАЙД ДЛЯ ВИРОБНИКІВ І ПОСТАЧАЛЬНИКІВ

01

ПРАКТИЧНИЙ ГАЙД



ВІД ПРАЙС-ЛИСТА ДО ЦИФРОВОЇ ПРОПОЗИЦІЇ

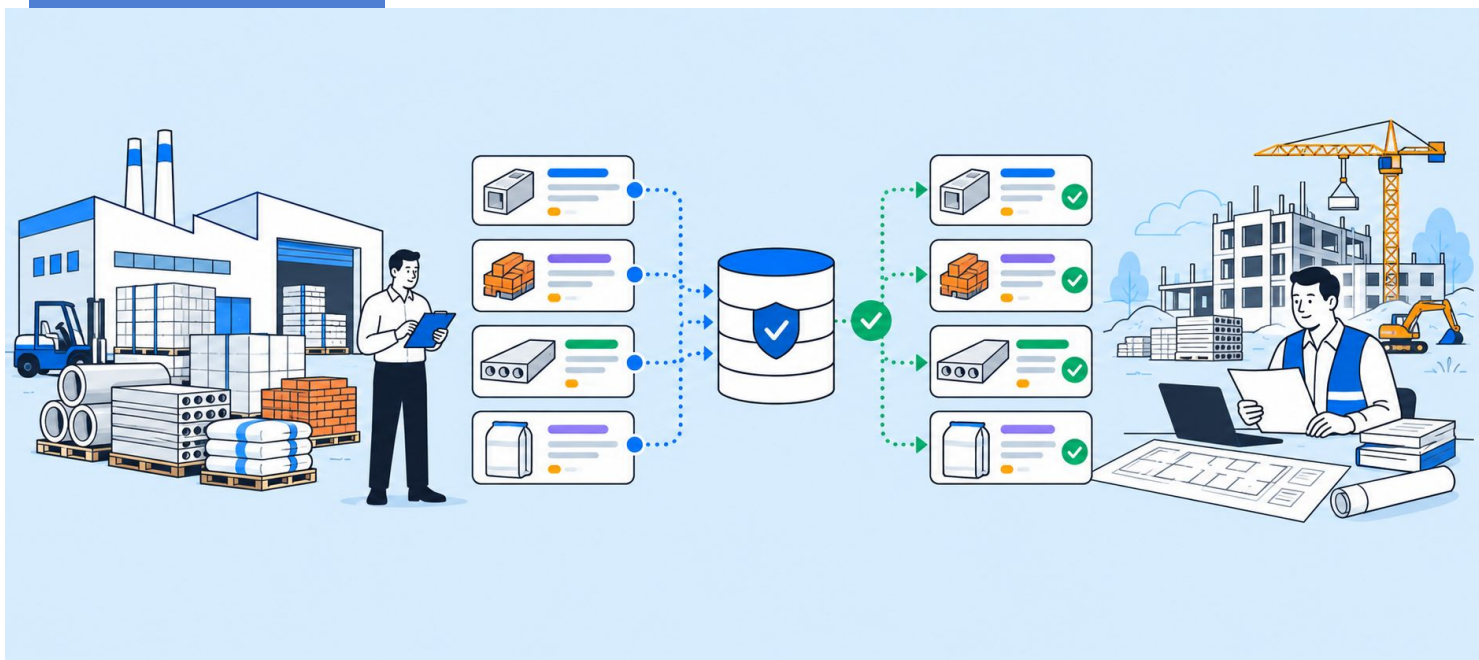
Код КБП, завантаження прайс-листа, каталог пропозицій
та автоматичне оновлення через API

Якісні дані про продукцію формують прозору вартість відновлення України.

БДЦБ ДЛЯ БІЗНЕСУ: З ЧОГО ПОЧАТИ

02

З ЧОГО ПОЧАТИ



ЩО ТАКЕ БДЦБ

Складова ЄДЕССБ, що збирає та систематизує дані про будівельну продукцію, її характеристики й ціни.

НАВІЩО БІЗНЕСУ

Щоб продукцію коректно ідентифікували за кодом КБП та використовували в аналізі цін і будівельних документах.

ЩО ПОДАЄ БІЗНЕС

Структуровані прайс-позиції: код КБП, назву, одиницю виміру, відпускну ціну та інші відомості.

ВИ КОНТРОЛЮЄТЕ ДАНІ

Визначаєте перелік продукції, оновлюєте ціни та окремо надаєте згоду на публікацію позицій.

СИСТЕМА ПРАЦЮЄ З ДАНИМИ

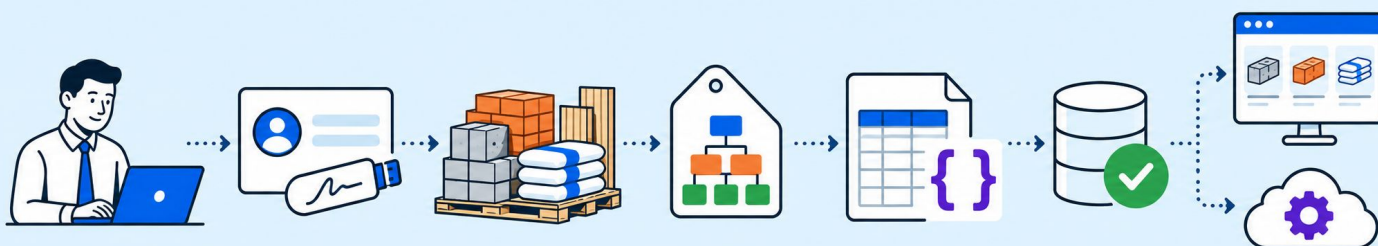
Перевіряє файл, створює або оновлює картки й використовує коректні позиції в БДЦБ.

Перший крок: підготуйте номенклатуру та визначте для кожної позиції код КБП.

СТАРТ У БДЦБ 6 ПОСЛІДОВНИХ КРОКІВ

03

6 КРОКІВ



01

Підготуйте кабінет

Визначте відповідальних осіб і перевірте права підпису.

02

Сформуйте перелік

Оберіть продукцію, з якої почнете наповнення БДЦБ.

03

Визначте код КБП

Знайдіть відповідну специфікацію та одиницю виміру.

04

Підготуйте прайс-лист

Заповніть структурований файл Excel або JSON.

05

Завантажте та перевірте

Імпортуйте файл, перегляньте протокол і виправте помилки.

06

Підпишіть і оновлюйте

Зареєструйте документ КЕП. Надалі оновлюйте дані вручну або через API.

Після підписання коректні позиції створюють або оновлюють картки продукції в БДЦБ.

Для публікації в Каталозі пропозицій потрібна окрема згода виробника або постачальника.

ПРОДУКЦІЮ МАЮТЬ БАЧИТИ

01

БЛОК 01

ДОДАТКОВИЙ КАНАЛ ПРИСУТНОСТІ

Продукцію бачать замовники, кошторисники, проектувальники, підрядники та інші учасники будівництва.

ВАША АКТУАЛЬНА ЦІНА НАПРЯМУ

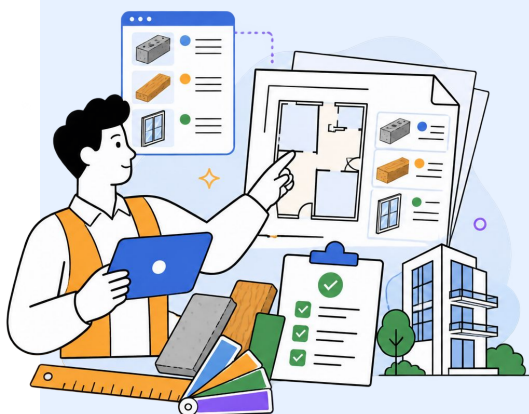
Краще подати ціну самостійно, ніж залишити ринку старі пропозиції або дані посередників.

ПОРІВНЮЮТЬ СПІВСТАВНІ ТОВАРИ

Код КБП і характеристики зменшують ризик порівняння якісного товару з дешевшим неповним аналогом.



БЛОК 02



ЛЕГШЕ ПОТРАПЛЯЄ В ДОКУМЕНТИ

Структуровану позицію простіше використати в кошторисах, звітах з аналізу цін, закупівлях і договірних цінах.

МЕНШЕ РУЧНИХ ЗАПИТІВ

Один раз подані назва, характеристики, одиниця виміру та ціна зменшують повторні запити від учасників процесу.

РЕАЛЬНІШИЙ РИНКОВИЙ ПОКАЗНИК

Хто подає дані, той допомагає формувати середню ціну на основі реальнішої структури пропозицій.

БДЦБ не контролює кожну ціну. Це офіційний канал, через який продукція може коректно потрапляти в будівельні документи та державні проєкти.

БАЗОВА ЦІНА НЕ Є КІНЦЕВОЮ

02

БЛОК 03

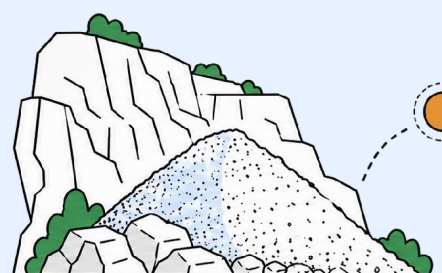
500 грн/т $\neq$ 1 500 грн/т

Базову ціну виробника і ціну для конкретного об'єкта не слід порівнювати як однакові величини.

500 грн/т
відпускна ціна

+ доставка та умови

1 500 грн/т*
ціна на об'єкті



Доставка • заготівельно-складські витрати • відстань • партія • умови постачання • дата актуальності

ПРАЙС НЕ Є ПУБЛІЧНОЮ ОФЕРТОЮ

Ціна може змінюватися через дату, партію, регіон, логістику, оплату та ринкові умови.

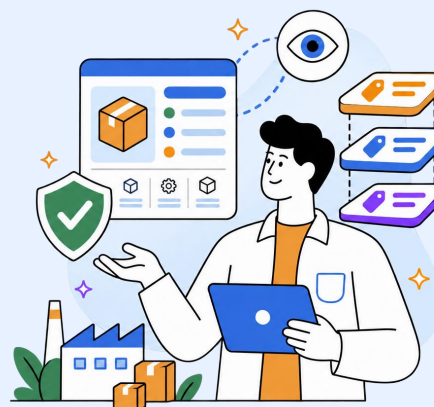
НЕ РОЗКРИТТЯ КОМЕРЦІЙНОЇ ТАЄМНИЦІ

Виробник чи постачальник подає цінову пропозицію і характеристики, а не собівартість, маржу чи всю внутрішню економіку.

МЕНШЕ ВИКРИВЛЕННЯ ПОСЕРЕДНИКАМИ

Орієнтир від виробника допомагає відокремити базову ціну ресурсу від додаткових націнок і витрат.

БЛОК 04



Виробники та постачальники подають базову інформацію. Умови конкретного об'єкта уточнюються в його документах.

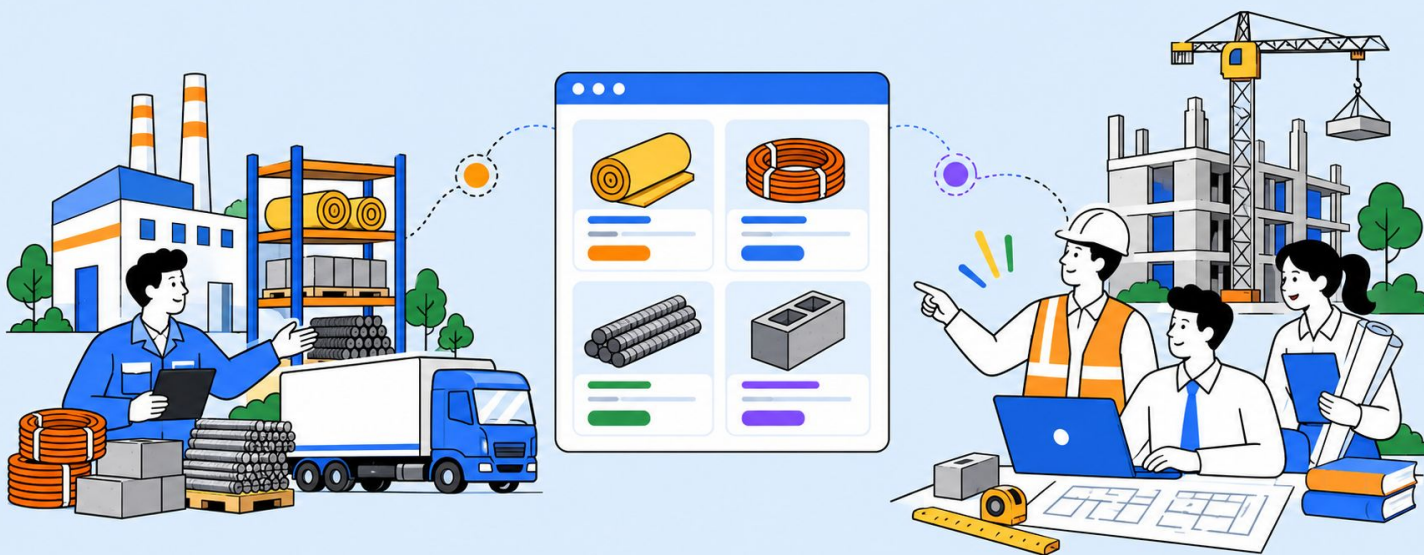


КАТАЛОГ ПРОПОЗИЦІЙ У БДЦБ

01

ЯК ЦЕ ПРАЦЮЄ

[Відкрити Каталог пропозицій →](#)



ВИРОБНИК / ПОСТАЧАЛЬНИК

Передає структурований прайс-лист і визначає, які позиції можна показувати публічно.

КАТАЛОГ ПРОПОЗИЦІЙ

Показує оприлюднені позиції з кодом КБП, характеристиками, ціною, регіоном і датою актуальності.

ЗАМОВНИК БУДІВНИЦТВА

Шукає співставну продукцію та використовує джерело під час аналізу цін і підготовки документів.

ЩО БАЧИТЬ ЗАМОВНИК

Комерційну назву, код і специфікацію КБП, одиницю виміру, ціну, регіон постачання та актуальність даних.

ДЛЯ ЧОГО ВИКОРИСТОВУЄ

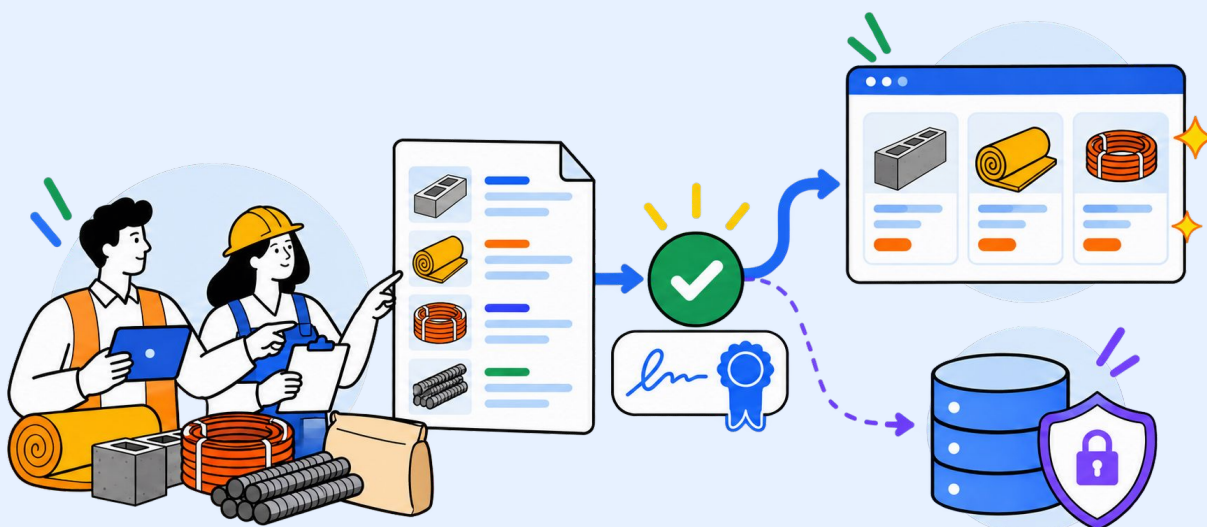
Для пошуку джерела ціни, порівняння співставних товарів, звіту з аналізу цін, кошторису або закупівлі.

Каталог пропозицій з'єднає потребу замовника з актуальними прайс-позиціями виробників і постачальників.

ПУБЛІКАЦІЯ ЛИШЕ ЗА ЗГОДОЮ

02

ШЛЯХ ПОЗИЦІЇ



01

Прайс-лист подано

Структурована позиція з кодом КБП і ціною.

02

Згоду надано

Бізнес обирає окремі позиції для публікації.

03

Підписано й зареєстровано

До каталогу переходять належно оформлені дані.

04

Позиція в каталозі

Замовники бачать оприлюднену пропозицію.

ЗГОДА НАДАНА

Після підписання та реєстрації обрані прайс-позиції відображаються в Каталозі пропозицій.

ЗГОДИ НЕМАЄ

Позиція не публікується в каталозі. Виробник або постачальник зберігає контроль над публічністю даних.

Публічна прайс-позиція має довідковий характер і не є публічною офертою.

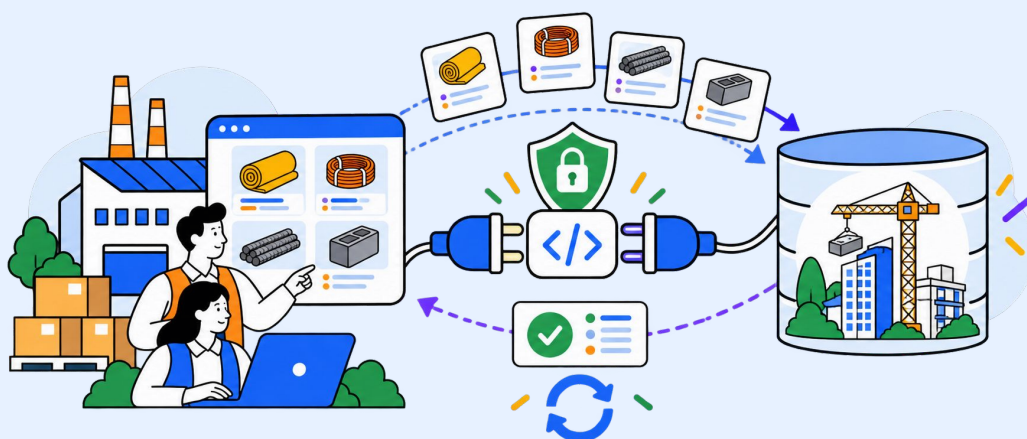
Виробник або постачальник сам визначає, які позиції показувати публічно.

ПІДКЛЮЧЕННЯ ДО API БДЦБ

03

6 КРОКІВ

Інструкція з підключення до API →



01

Умови користування

Ознайомтеся з правилами підключення, актуальністю даних і вимогами безпеки.

02

Заява про приєднання

Оберіть потрібне середовище: TEST, PROD або обидва одночасно.

03

КЕП і надсилання

Підпишіть заяву КЕП та надішліть її на support@e-construction.gov.ua.

04

Реквізити доступу

Після підтвердження отримайте client_id і key для обраного середовища.

05

Налаштування інтеграції

Налаштуйте access_token та API-запити відповідно до технічної документації.

06

Передавання й оновлення

Надсилайте структуровані прайс-позиції та регулярно оновлюйте ціни.

Рекомендовано оновлювати дані не рідше одного разу на місяць або коли відпускна ціна змінюється більш як на 5 %.

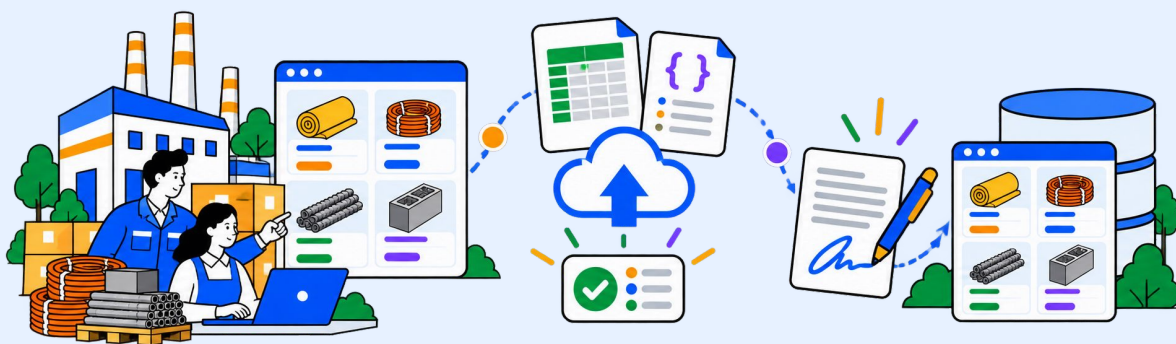
Безпека: не передавайте client_id, key та інші реквізити доступу третім особам.



ЗАВАНТАЖЕННЯ ПРАЙС-ЛИСТА ДО БДЦБ

04

6 КРОКІВ



01

Відкрити каталог

В АРМ оберіть «Каталог продукції виробника/постачальника».

02

Почати імпорт

Натисніть «Імпорт прайс-листів», а в реєстрі документів — «Додати».

03

Заповнити форму

Вкажіть тип постачальника та формат обмінного файлу: Excel або JSON.

04

Додати файл

Завантажте шаблон, заповніть його, прикріпіть підготовлений файл і збережіть форму.

05

Перевірити результат

Перегляньте позиції та протокол. За потреби виправте помилки й оновіть файл.

06

Підписати документ

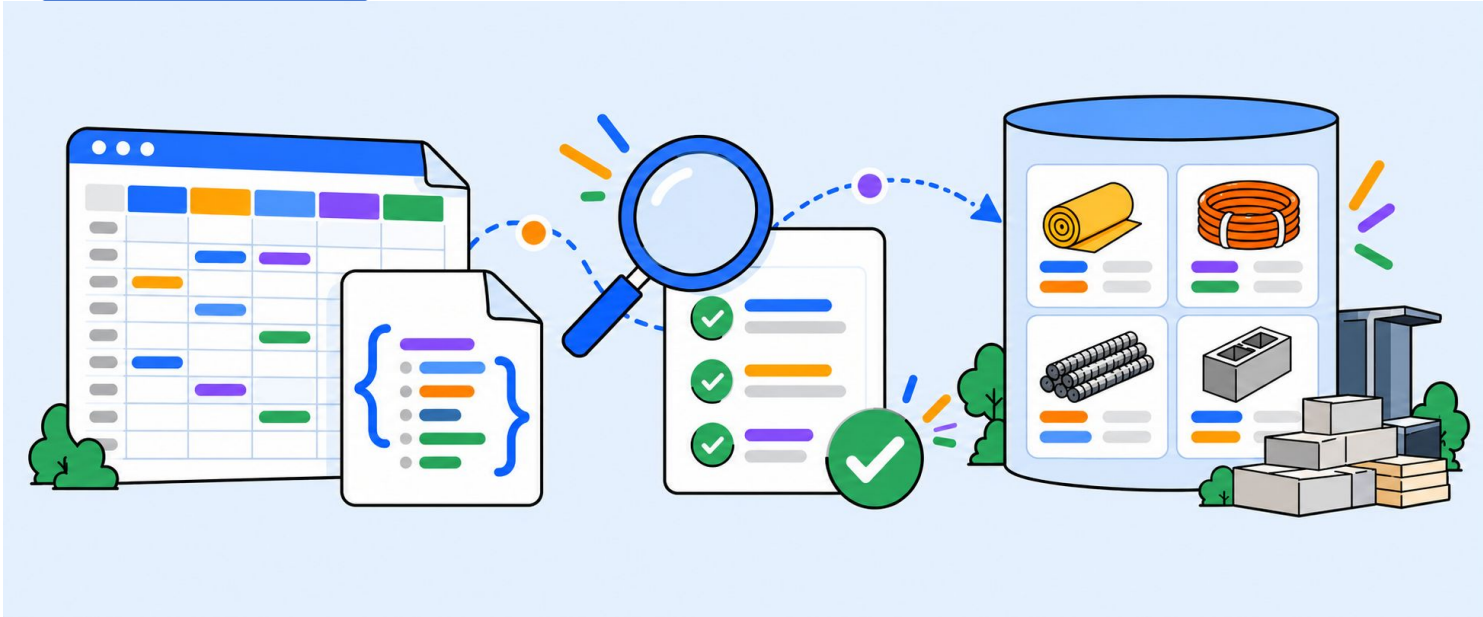
Підпишіть КЕП і зареєструйте. Після цього коректні позиції потраплять до каталогу.

До підписання система лише аналізує файл. Каталог продукції не змінюється.

До каталогу імпортуються лише позиції, які успішно пройшли перевірку.

ОБМІННИЙ
ФАЙЛ ДЛЯ
ПРАЙС-ЛИСТА

ЩО ВСЕРЕДИНІ



ЩО ЦЕ

Структурований шаблон Excel або JSON для пакетного імпорту. Одна позиція — один рядок.



ОБОВ'ЯЗКОВІ ПОЛЯ

Номер позиції, код КБП, артикул, комерційна назва, одиниця виміру та відпускна ціна.



ЩО ПЕРЕВІРЯЄ СИСТЕМА

Структуру файлу, заповнення обов'язкових полів і типи даних. Помилки показуються в протоколі.

ЯК СИСТЕМА РОЗПІЗНАЄ ТОВАР

За парою «артикул + код КБП» або «EAN-13 + код КБП». Збіг означає оновлення наявної картки.

ПІСЛЯ ПІДПИСАННЯ

Коректні позиції створюють або оновлюють картки. Позиції з помилками не імпортуються.

Відпускна ціна подається за одиницю КБП, без ПДВ, транспорту та заготівельно-складських витрат.